



法兰克福合规公司招聘



关于我们

ECOPV-EU GmbH 自 2020 年创立以来始终以积极，友好，专业的理念，提供环境和可持续性法规领域以及产品合规领域的国际咨询和管理服务。

作为一家专业的 EPR 合规服务商，我们的客户大多为拥有国际贸易关系的大中小型企业。

我们为全球超过 7,000 名客户提供其产品在德国乃至欧洲的合规方案，庞大的客户群体和友好专业的合规服务使我们逐渐发展成为德国领先的服务提供商之一。

开放岗位

合规商务拓展经理 1-2 名

岗位要求

- 在充分了解 EPR 的基础上，调研市场信息，寻找潜在客户群体
- 在各大平台上联系并开发新客户
- 协助合规顾问向有意向的客户报价，签订合同以及跟进付款结算等
- 通过不同的方式触达，联系目标客户并促成订单
- 确保团队内部连贯的信息交流，并且积极服务于销售和客户活动等
- 处理销售过程中可能出现的问题
- 有条理并负责地完成工作，确保工作的完整度

我们想了解您，如果您

- 有合规行业或相关行业的销售经验，有亚马逊或者其他平台类资源的优先
- 有检测行业经验得优先
- 有光伏行业经验得优先
- 沟通能力强，表现自信并且形象良好
- 具有专科及以上学历，具备工作许可

- 具有良好的分析和思考能力
- 精通英语或德语口语和书面语达到工作要求
- 喜欢在团队中工作，可以和团队人员友好融洽地相处
- 积极主动解决问题
- 熟练地使用 Office 电脑办公软件

我们提供

- 成长型公司的多元化的工作选择和令人兴奋的发展机会
- 专业和个性化的合规行业培训
- 友好的工作氛围
- 配备齐全的现代化电子办公设备
- 灵活个性化的工作模式
- 定期的公司活动和娱乐
- 全德国范围有效的健身卡津贴

如果您有想法、有责任心、有能力，那就让 ECOPV-EU GmbH 为您的职业未来保驾护航。

我们会为您提供初创企业的活力、丰富的机遇和个性化的工作，根据您和团队的绩效，提供丰厚的奖金。您是我们的潜力与未来，我们希望创造这样一个工作环境，让您能够以灵活、创造性和有意义的方式工作。

我们诚挚地邀请您加入 ECOPV-EU 团队，并期待您优秀的申请简历，以及您的最早入职日期和薪资期望，以上信息可通过邮件发送至：info@ecopv-eu.com。在 ECOPV-EU GmbH，您可以在团队中实现自我，并与我们共同为可持续发展的未来做出贡献。