



法兰克福合规公司诚聘销售经理

公司简介

ECOPV-EU GmbH 自创立以来，秉持积极、友好、专业的理念，致力于环境和可持续性法规领域的国际咨询与管理服务。作为领先的 EPR（生产者责任延伸）合规服务商，我们服务于在国际市场上运营的中小型企业，为全球超过 8000 位客户提供德国和欧洲的产品合规解决方案。凭借庞大的客户群体和高质量服务，我们逐步成为德国顶尖的合规服务提供商之一。为进一步提升市场影响力，我们诚挚邀请对销售充满热情的你加入我们的团队，共同成长，为有合规需求的客户提供卓越服务！

招聘职位（全职）：

销售经理

工作地点：

Eschborn Süd（距离火车站步行 10 分钟）

你的工作任务：

1. 参加展会，面对面拓展客户关系。
2. 与潜在客户进行线上会议及线下拜访，促成签约。
3. 利用线上工具主动联系潜在客户。
4. 与跨境电商平台沟通合作。
5. 积极拓展其它可能的客户渠道。

任职要求：

1. 本科及以上学历，德语专业优先
2. 有 EPR 合规行业，光伏行业或者其它行业销售经验优先考虑。
3. 优秀的英语，德语书面及口语表达能力，可作为工作语言，掌握其他外语是加分项。
4. 较强的商业意识和谈判技巧，开拓客户的能力强。
5. 有良好学习意识，对新事物理解力高，能够充分理解并掌握公司的不同服务项目，更好地为客户提供精准的咨询服务。
6. 有德国驾照的优先考虑。



我们提供:

1. 全面的入职培训: 帮助你迅速上手和熟悉工作。
2. 舒适的办公环境: 现代化设备, 交通便利。
3. 灵活的工作模式和友好氛围。
4. 全德范围有效的健身卡。
5. 定期的公司活动和娱乐

在不远的将来, 我们会引进合伙人合作计划。如果你充满激情、雄心勃勃并且具备出色的能力, 我们将为你提供舞台, 让你充分发挥潜能。如果你可以为公司长期创造丰厚的业绩, 那你也将获得更高的报酬, 并得到整个团队的支持。

如果你有想法、有责任心、有能力, 那就让 ECOPV-EU GmbH 为你的职业未来保驾护航。我们会为你提供初创企业的活力、丰富的机遇和个性化的工作, 根据你和团队的绩效, 提供丰厚的奖金。你是我们的潜力与未来, 我们希望创造这样一个工作环境, 让你能够以灵活、创造性和有意义的方式工作。

我们诚挚地邀请你加入 ECOPV-EU 团队, 并期待你优秀的申请简历, 以及你的最早入职日期和薪资期望, 以上信息可通过邮件发送至: info@ecopv-eu.com。期待你的加入!!!